

## Ohne Papier und Stift zum Kredit – die neue finanzielle Freiheit

Frankfurt, 07.09.2016 – Seit heute erhalten Kunden der Kreditplattform Giromatch einen Online Kredit, ohne ihn handschriftlich unterschreiben zu müssen. Als eine der ersten Plattformen bietet Giromatch den vollständig digitalen Kredit an. Damit kann jeder von überall jederzeit einen Kredit beantragen, ohne Aufwand und vollkommen papierlos. Die Finanzaufsicht BaFin hat das Verfahren bereits genehmigt.

Es ist vielen Online-Kunden schon immer ein Dorn im Auge gewesen: Trotz schlanker Internet-Antragsstrecken für Kredite muss der Kunde am Ende einen ausgedruckten Vertrag unterschreiben und mit der Post versenden. Damit ist jetzt endlich Schluss. Als eine der ersten Plattformen nimmt Giromatch die Devise „100 Prozent digital“ wörtlich und verzichtet gänzlich auf jegliche manuellen Zwischenschritte.

### Einfacher und schneller unterzeichnen

Durch die Einführung der digitalen Signatur können Kreditkunden ihren Online-Kredit bequem von Zuhause aus oder auch von unterwegs innerhalb von wenigen Minuten abschließen. Kreditauszahlungen erfolgen am selben Tag. Unterstützt wird Giromatch bei der Umsetzung von der IDnow GmbH, deren Produkt „IDnow eSign“ die Basis für den digitalen Kredit bildet. Mithilfe der neuen Software ist es ab sofort möglich, die durch das Gesetz vorgeschriebene qualifizierte elektronische Signatur digital abzubilden. Dieser Prozess erfüllt die strengen Anforderungen der Bafin und ersetzt die handschriftliche Unterschrift vollständig. Die Software wurde durch TÜViT zertifiziert und ist in Deutschland nach § 126a BGB der Schriftform gleichgesetzt. Für den Prozess werden lediglich eine WebCam, ein Smartphone, Tablet oder Computer und ein Ausweisdokument benötigt.

### Vollkommen barrierefrei zum Kredit

Kreditkunden spart diese Neuerung viele Wege. Neben der digitalen Signatur nutzt Giromatch bereits eine weitere digitale Neuerung im Kreditprozess. Anstatt Gehaltszettel und Unterlagen zu suchen, zwischen Bank und Post hin- und herzulaufen und Papier herumzutragen, ist die Kreditaufnahme bei Giromatch vollkommen barrierefrei. Kunden müssen keine Unterlagen mehr einreichen, sondern loggen sich einfach auf ihrem Gehaltskonto ein und übermitteln die Kontoauszüge ebenfalls digital. Damit kann ein Kreditvertrag erstmalig in nur wenigen Minuten abgeschlossen und ausgezahlt werden. CEO Robin Buschmann sieht neben der Zeitersparnis noch weitere Vorteile: „Der Prozess ist ab heute nicht nur zu 100 Prozent medienbruchfrei, sondern durch den Verzicht auf Papier auch umweltfreundlich. Zudem können Fehler, wie sie häufig bei der manuellen Bearbeitung passieren, durch die digitale Vernetzung vermieden werden. Das sind zwei Effekte der Digitalisierung, die allzu oft vergessen werden!“

#### Unternehmenskontakt:

Giromatch GmbH  
Robin Buschmann  
Gründer und Geschäftsführer  
069 975 35 35 08  
presse@giromatch.com

Im Vogelsgesang 1a  
60488 Frankfurt a.M.  
www.giromatch.com

## Direct Lending – ein wachsender Markt

Der Frankfurter Direct Lending-Anbieter Giromatch bringt seit Ende Juli Anleger und Kreditnehmer erfolgreich auf seiner Online-Plattform zusammen. Neben dem digitalen Kredit für Darlehensnehmer bietet Giromatch auch seinen Anlegern ein vollkommen digitalisiertes und automatisiertes Anlageprodukt, das „Deutschlandportfolio“, an. Damit hat Giromatch beide Seiten des Direct Lending-Marktes digitalisiert.

Direct Lending ist der größte Markt im alternativen Finanzbereich und wächst stetig weiter. Dies wurde durch die gestern veröffentlichte Studie der Cambridge Universität (2nd Annual European Alternative Finance Industry Survey) bestätigt. Marktanalysten rechnen für die nächsten Jahre mit einem jährlichen Wachstum von 50 Prozent. Deutschland ist nach Großbritannien einer der größten europäischen Direct Lending-Märkte.

Mehr Informationen über den digitalen Kredit:

<https://www.giromatch.com/kredit-mit-esign>

Studie der Cambridge Universität (2nd Annual European Alternative Finance Industry Survey) <https://www.jbs.cam.ac.uk/faculty-research/centres/alternative-finance/publications/sustaining-momentum/#.V86ak0fiKUm>

Giromatch ist eine digitale Kreditplattform, die Kredite automatisiert bearbeitet. Dabei bietet die Plattform alle Dienstleistungen entlang der Wertschöpfungskette an. Die Refinanzierung der Kredite wird über private und institutionelle Investoren sichergestellt. Die Plattform wurde in 2014 durch Robin Buschmann, Viktor Kraus und Daniel Conradt gegründet. Robin Buschmann, CEO von Giromatch, war als Portfoliomanager im Asset Management der Deutschen Bank und im Fixed Income bei JPMorgan Chase tätig. Viktor Kraus war Risikoexperte u.a. bei der Postbank und Helaba. Er verantwortet die Risikostrategie der Plattform. Daniel Conradt ist CTO von Giromatch und verfügt über mehr als 15 Jahre Erfahrung in Entwicklung und IT-Sicherheit. Mehr Informationen unter [www.giromatch.com](http://www.giromatch.com)

### Unternehmenskontakt:

Giromatch GmbH  
Robin Buschmann  
Gründer und Geschäftsführer  
069 975 35 35 08  
[presse@giromatch.com](mailto:presse@giromatch.com)

Im Vogelsgesang 1a  
60488 Frankfurt a.M.  
[www.giromatch.com](http://www.giromatch.com)